

Avez-vous besoin d'un ERP

Si vous êtes une société, et que vous avez beaucoup de systèmes différents à travers votre organisation à l'heure actuelle, des systèmes de gestion manuelle et automatisée.

Ces systèmes sont critiques à votre société et souvent ils ne sont pas liés. Pensez à toutes les choses qui doivent arriver quand un client place une commande. Combien de fois les informations d'une commande sont-elle rentrée dans divers systèmes de départements différents ? Plus de temps elle sont re-tapé ou transformé, plus d'occasions d'erreur sont créés.

Quand vous pensez aux performances de votre société vous avez des soucis comme :

- " En combien de temps une facture est-elle envoyé au client après avoir reçu le bon de livraison ?
- " Les salaires et des bonus sont-ils rapprochés de la performance de ventes ?
- " Est ce les action de marketing ont bien atteint la clientèle ciblée ?
- " Le coût et les objectifs de ventes du personnel de votre force de vente sont ils maîtrisés ?

Avec un système de gestion intégrée type ERP ou CRM, toutes ces opérations (et plusieurs autres) peuvent être améliorés.

Avec un système de gestion intégrée, Chaque département sera mieux équipé pour effectuer ses tâches clefs; vous aurez une information claire et transverse laquelle vous pourrez baser vos décisions.

Si vous souhaitez avoir plus d'information sur les apports d'un ERP, CRM pour votre société, envoyez nous un mail à :

Solutions@prologiq.com